

ECONOMIA



EMPRESSES

El grup Vilardell Purti prepara la sortida als mercats exteriors dels seus implants dentals

PODEM ENTENEDRE

Compartim

La divisió mèdica del grup Vilardell Purti (Santpedor) es prepara per fer el salt a l'exterior. L'empresa bagencina està aprofitant dos acords de col·laboració per distribuir els seus productes dentals a Gran Bretanya i Turquia, els primers que formalitzarà fora del mercat estatal, després de la bona acollida que han tingut els seus implants en diferents fires europees del sector mèdic.

El desenvolupament d'aquesta línia d'activitat ha donat lloc a la creació de la societat filial Avinent Implant System SL, que en el termini d'un any ha quadruplicat el seu equip, formalitzant contractes per una vintena de pacients de perfil professional altament especialitzat.

El director general del grup Vilardell Purti, Albert Giralt, explica que aquesta expansió comercial té l'objectiu de posar a l'exterior una marca que a l'interior, després d'un primer any centrat en el desenvolupament dels productes, Vilardell Purti, un dels noms bagencs més coneguts del sector mèdic, ha aconseguit a la comarca amb aquesta nova línia mèdica, basada en productes propis desenvolupats pel seu equip de recerca, tancat de nova creació i, el suport del Centre de Recerca en Enginyeria Biomèdica (CREIB), vinculat a la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC), i el centre tecnològic CTM (Manresa).

El director general de Vilardell Purti relaciona la bona acollida obtinguda pels seus implants dentals amb la "sinergeticitat" del seu disseny i, sobretot, a la incorporació del calci i del fluor com a components de la seva superfície en la mateixa proporció que



Laboratori de la filial mèdica Avinent, del grup Vilardell Purti

La filial Avinent està ultimant dos acords per distribuir els seus productes dentals a Gran Bretanya i Turquia

es troben en la composició dels ossos humans, per tal d'accelerar la integració en l'organisme. Avinent disposa d'uns 250 referencials de productes odontològics i ha registerat dues noves patentes el darrer any, sifres que es preveuen incrementar a curt i a mig termini.

Segons Giralt, una de les principals dificultats del mercat biomèdic és la seva alta exigència

de qualitat, fabricació i registre de marcadors. A més, calgeix a la necessitat de "diferenciar-se" de la competència existent, un objectiu que l'empresa pretén aconseguir amb el desenvolupament dels seus implants. L'empresa afirma que els bons resultats mèdics han estat avalats pels estudis clínics realitzats i pel seguiment de prop d'un mil·ler d'implants que van oferir "un abastament total d'ús".

En els darrers mesos, Avinent ha participat amb èxit a més propis al Fòrum Dental de la Mediterrània (Barcelona) i a la fira IDS de Colònia (Alemanya), un dels principals certàmens mundials de productes odontològics. Giralt assegura que l'interès mostrat pel mercat cap als productes de l'empresa "esmentar amb altre".

Els contactes fets en aquestes fires seran una de les bases del creixement comercial que l'empresa fa fins per als anys 2007-08, durant els quals participà en altres certàmens especialitzats a Barcelona, Sevilla, Madrid, i Gran Bretanya i Turquia.

A diferència del desenvolupament activat tradicionalment de Vilardell Purti, el mercat dels productes odontològics es caracteritza per la seva atomització. Els seus clients bàsicament són professionals individuals o clíniques odontològiques. Per això, el president del grup bagenc, Joan Corià, comenta que les estratègies comercials són "molt diferents", tot i que "veure un producte d'alt qualitat optime molt el comerç".

Increment de plantilla

El grup Vilardell Purti té una plantilla d'uns 200 persones, amb un increment aproximant del 20 % els darrers dos anys. Corià comenta que la recerca ha estat una constant de l'empresa, fet que ha contribuït a la ràpida consolidació d'un projecte tan ambiciós com Avinent, un dels més joves de la província de Barcelona, després del tancament de les negociacions del conveni col·lectiu a l'Indústria.

Segons Joan Corià, el desenvolupament de la línia mèdica també representa "una oportunitat a nivell de comarca" perquè incorpora un tipus de productes especialitzats que es basen en un alt nivell de recerca i amb moltes possibilitats de creixement. D'altra banda, Corià remarca que la consolidació d'Avinent ha estat possible per la bona marca de les línies de producció tradicionals del grup.

L'empresa va obtenir l'any passat el Premi a l'Eccel·lència en la Innovació de la Generalitat, el principal guardó de l'administració catalana en aquest àmbit, i el Premi Empresa de Ràpids.

EMPRESSES

Nostrum incorpora a la seva carta plats fets amb productes ecològics

INNOVACIÓ MÉS

La cadena de menjar per emportar Nostrum (Sant Vicenç de Castelló) ha llançat una nova línia de plats orgànics i de proximitat, amb la introducció a la seva carta d'una amonició de Theoret ecològica i dels bioproductes, l'empresa vol donar resposta a la creixent demanda dels consumidors per aquest tipus d'alimentació.

Nostrum vol anar incorporant de manera progressiva nous plats ecològics. Recanviament l'empresa va rebre l'acreditació del Consell Català de la Producció Agrària Ecològica (CCPAE) per abastir i comercialitzar plats orgànics.

Vaga al sector de les mercaderies i la logística

Els sindicats CCOO i UGT han convocat cinc dies de vaga (del 25 al 29 de juny) al sector de les mercaderies i la logística de la província de Barcelona, després del tancament de les negociacions del conveni col·lectiu a l'Indústria.

SEAT obté dos premis al Saló de l'Automòbil

Una fàbrica virtual i els mòduls LED que substitueixen els fars tradicionals van fer guanyar a SEAT dos dels premis a les millors innovacions tecnològiques, que es concedeixen dins el Saló de l'Automòbil de Barcelona. -EJ-

OPTALIC SL

Assessorament financer i serveis especialitzats per a empreses

Finances, Organització i Control

- El nostre plaer per clients amb equilibri i amb la competència
- Més de 25 anys d'experiència en assessorament financer
- Diagnòstic financer ràpid, **30000 CCOO**
- **Libertat de direcció d'empresa**
- **Control de costos i cost actualitzat de costos amb unitat funcional**
- **Implementació de sistemes de control de gestió**
- **Més ràpid i més segur**
- **Revisió anual de l'equilibri econòmic i financer**
- **Assessorament per a l'obtenció de capital propi a l'empresa**
- **Assessorament per a la participació en cases de família i Regim**

Fons del tel. 93 41 60 00
08043 Manresa
Tel. 93 47 08 42 - Mòbil 609 800 116
optalic@optalic.com
www.optalic.com

PERSONES

Santasusana i Haro reben les medalles del Consell Superior de Cambres d'Espanya

INNOVACIÓ MÉS

L'intendent de la Cambra de Manresa, Jordi Santasusana, i l'viceintendent segon, Joan Haro, van rebre divendres passat, respectivament, les medalles d'Or i Plata atorgades pel Consell Superior de Cambres d'Espanya.



El president de la Cambra, Martí Rosell, entre Santasusana i Haro