

L'economic

leconomic.cat ANY 1 | NÚMERO 8 | DE L'11 AL 17 DE SETEMBRE DEL 2010

2€

AUTOCARS DE LÍNIA PÀGINES 18-19

PREMEU EL BOTÓ PER BAIXAR

La concentració del transport de viatgers per carretera a Europa està creant grans colossos que podrien posar en perill el model català de pimes familiars



ENERGIA PÀGINA 22

La MAT del Pallars Jussà torna a xocar amb el territori



INTERNACIONALITZACIÓ PÀGINA 6

La firma del sector dental Avinent obre una filial a Portugal

EMPRESSES

La firma d'implantologia dental Avinent obre filial a Portugal

DIVISIÓ. L'empresa filial del grup fabricant de components mecànics Vilardell Purí està a punt d'iniciar el seu procés d'internacionalització. **INNOVAR.** La nova línia Protech s'erigeix en la base de creixement futur de la firma

JOSEP GARRIGA
BARCELONA

Avinent, la divisió d'implantologia dental del grup Vilardell Purí, fabricant de components mecànics de precisió, té molt clar què la seva projecció en el futur dependrà en bona part del seu comportament als mercats internacionals, i és per això que en els pròxims mesos vol fer un salt en aquesta estratègia, obrint una filial a Portugal.

L'empresa de Santpedor (Bages), que ha comptat en el seu projecte d'internacionalització amb el suport d'ACCIO, creu, com explica Albert Giralt, que assumeix la direcció general a Vilardell Purí i a Avinent: "Hem de començar en aquells mercats en què ja tenim una presència, com és ara Portugal, però aquesta filial pot obrir el camí per a d'altres". La intenció de l'empresa bagenesa és assolir aviat una quota de mercat significativa a mercats com el Regne Unit, Alemanya, França, Polònia, Romania, Hongria, els EUA, Mèxic, la Xina o l'Índia. Atès que els productes d'implantologia dental són molt tècnics, com assegura Giralt, "la seva venda també té un caràcter eminentment tècnic, i per això és convenient obrir filials per donar una seguretat més gran als laboratoris protèctics que són els nostres clients".

NOVA LÍNIA. Aquest impuls al recorregut internacional que pugui tenir la divisió d'implantologia de Vilardell Purí ve acompanyat per l'aparició, fa pocs mesos, de Protech, una nova línia d'activitat, de creació d'estructures i formes personalitzades sobre implants, tot utilitzant com a material el crom cobalt. Avinent dedica actualment, a les instal·lacions de Vilardell Purí a Santpedor, 1.000 metres quadrats a

JORNADA
FACTURACIÓ
6 M€
TREBALLADORS
65
ANY DE FUNDACIÓ
2005
<p>● El llançament de Protech ha suposat tota una revolució a tot el grup Vilardell Purí, que ha hagut de dedicar 1.000 m², dels 2.000 de que disposa l'empresa, a l'equipament de les màquines fresadores i esquinars d'última generació amb tecnologia CAD-CAM i fresat HSA.</p>

l'equipament d'aquest sistema innovador de mecanització de processos dentals. Avinent es va dedicar de bon principi, dins del sector de la implantologia dental, al vessant quirúrgic, i ara, dins d'un gir comercial, s'enfoca en la línia de les solucions per a protèctics, on aplica els coneixements de l'empresa en enginyeria inversa. L'ús de tecnologia CAD-CAM de mecanització de precisió per dissenyar l'estructura metèlica de crom cobalt suposa "passar de mètodes que podríem considerar artesans i guanyar en eficiència i precisió". I caldrà afegir que de temps, ja que Avinent està en disposició de servir als seus clients l'estructura a partir de la qual es realitza la protèctica en terminals molt curts, que en tot cas no superen els cinc dies. L'ús del crom cobalt, que no s'utilitza tant en implantologia dental com el titani, permet que la protèctica sigui en duresa, per suportar la mastiació, i en capacitat d'adhesió a la ceràmica amb què es realitza



A la foto, tres en un dissenyant per les màquines de CAD o la firma Avinent. (1)

L'empresa ha passat de treballar en implants a entrar en l'àrea de protèctics

L'objectiu de la protèctica.

L'aparició de Protech suposa per a Avinent "completar un catàleg que ja supera els 700 productes", com diu Giralt. L'empresa, des que fou creada per Vi-

lardell Purí ara fa cosa de cinc anys, ha tingut molt bon comportament al mercat amb la línia d'implants dentals Biomimètic Advanced Surface, l'aparició de la solució per a protèctics pot permetre mantenir, dins del context de recessió, les taxes de creixement per damunt del 30% que s'han experimentat en els darrers anys. Avinent va aconseguir l'any passat un volum de negoci de 4,2 milions d'euros, i l'objectiu per a aquest any és assolir

els sis milions d'euros, una participació important dins de la facturació global de Vilardell Purí, que el 2010 s'espera fins als 17 milions d'euros. A banda de créixer en negoci, Avinent ha creat en aquest últim any, els de la crisi, 65 llocs de treball.

Es bons avarays per el nou any es fonament en bàsicament en la bona acceptació que està tenint entre els laboratoris la solució Protech, però també en el nou impuls que l'empresa

ha donat a la seva xarxa de distribució, als mercats de Madrid, el País Basc, Andalusia, Cantàbria, Lleó i la zona compresa entre Alacant, Múrcia i Albacete. Albert Giralt té plena confiança en l'assortiment de mercats internacionals que es disposa a fer l'empresa a mitjà termini, després d'haver d'haver fet

A Taiwan, el Regne Unit i Turquia ha assajat les possibilitats d'exportació

un assaig al Regne Unit, Turquia i Taiwan, on l'empresa no s'ha limitat a vendre, sinó que també hi ha desenvolupat activitats de formació, investigació i intercanvi de coneixement mèdic.

Albert Giralt assenyala la importància que té per a l'empresa disposar del aval científic, i així s'explica que hagi col·laborat en el desenvolupament dels seus productes amb investigadors del Centre Tecnològic de Manresa, la Universitat Politècnica de Catalunya, l'Àrea d'odontologia de la Universitat de Barcelona o la Universitat Internacional de Catalunya, a més de la Complutense de Madrid, la Universitat de Saragossa i centres acadèmics internacionals. "Si veus un mercat determinat, ha de col·laborar amb científics, que a més de proporcionar bagatge de coneixement, assaig el producte davant els laboratoris".

Així mateix, el nou salt tecnològic que ha suposat la solució Protech, "ens ha obert finestres d'aire fresc, ja que podem explorar el procés per detectar aplicacions per a altres tipus de protèctics, en camps com la traumatologia o l'ortopèdia", assegura el director general d'Avinent.

GRUP BATEU

Un 2010 per recuperar-se

Vilardell Purí pensa tancar l'any amb 17 milions d'euros de facturació, una xifra que testimonia que s'ha superat el trànsit de l'any 2009, "gràcies a l'exportació del sector exterior, un 40% del negoci, i la tasca en diversificació

sectorial", com assenyala Giralt. El fabricant de components mecànics té un ampli ventall d'àmbits d'actuació: accions, mèdics, electromecànics, conducció de fluids o gasos. El pla estratègic

preveu que la divisió industrial continuï sent important, tot aprofitant la important inversió en tecnologia que es va realitzar abans de la crisi (sols blanques, vidre artificial), que "són adaptables i empreses a nous reptes".